

Проект по оценке уровня лицензирования и оптимизации инфраструктуры хостинг-провайдеров

Расширяйте возможности поставки услуг – повышайте уровень доверия со стороны клиентов и вендора. Проверьте соответствие лицензионной базы, оптимизируйте ее использование, повысьте осведомленность технических специалистов с помощью проекта SAM SPLA.

Выгоды проекта:

- оптимизация существующей инфраструктуры и понимание методов отчетности;
- управление лицензиями для эффективного использования инвестиций;
- снижение рисков лицензионного несоответствия, репутационных и юридических рисков;
- выявление путей сокращения затрат.

Проблемы:

- постоянно изменяющаяся инфраструктура;
- аффилированные лица и их права по соглашению SPLA;
- документооборот SPLA-провайдера с конечными пользователями;
- отчетность перед Microsoft;
- использование лицензий на программное обеспечение Microsoft по всем каналам лицензирования, включая SPLA;
- использование лицензий конечных клиентов (License Mobility);
- интерпретация прав и обязанностей по соглашению SPLA и SPUR.

Повышайте продуктивность SPLA-инфраструктуры:

Получайте максимальную выгоду от лицензионного соглашения SPLA	Снижайте затраты за счет повышения эффективности работы
Снижайте юридические, экономические, репутационные и финансовые риски. Поддерживайте соответствие отраслевым стандартам	Избавляйтесь от неиспользуемых программных продуктов

Продолжительность проекта: 1-3 месяца

Стоимость: 4 000 – 10 000 руб. за физический сервер¹

Этапы:



¹ Получите точный расчёт проекта у наших специалистов: sam@iterbi.ru; узнайте, как провести проект бесплатно.

Новые требования и методологии для лицензирования SPLA услуг = разные сценарии лицензирования по SPLA:

Решение	Сценарий	Оборудование		Лицензирование	
		Владение	Размещение	Инфраструктура	Приложения
Решения на стороне конечного клиента	Использование оборудования конечного клиента в гибридной среде	Клиент	У партнера / клиента	Лицензируется по SPLA	Лицензируются по VL
	Использование оборудования конечного клиента в рамках SPLA	Клиент	У партнера	Лицензируется по SPLA	Лицензируются по SPLA
	Мобильность лицензий в рамках SA	Партнер	У партнера (совместно используются конечными клиентами)	Лицензируется по SPLA	Лицензируются по VL SA
Решения на стороне поставщика услуг	Решения с совместно используемым оборудованием	Партнер	У партнера (совместно используются конечными клиентами)	Лицензируется по SPLA	Лицензируются по SPLA
	SPLA как поставщик ЦОД	Партнер	У партнера (совместно используются конечными клиентами)	Лицензируется по SPLA поставщика услуг А	Лицензируются по SPLA поставщика услуг В
Решения Microsoft AZURE	Предоставляет клиентские решения в Azure/ Azure как ЦОД Предоставляет программные сервисы	Microsoft (совместно используется партнерами и клиентами)	Azure	Azure	Лицензируются по SPLA
	Лицензирование Azure для поставщиков услуг	Microsoft (совместно используется партнерами и клиентами)	Azure	Azure в рамках SCE партнера	Согласно конкретному предложенному решению
Управляемые решения для O365	Специальные решения для O365	Партнер	Партнер	Лицензируется по SPLA	O365 по Cloud Agreement конечного клиента
	Решения для O365 с Azure	Microsoft (совместно используется партнерами и клиентами)	Azure	Azure + RDS по SPLA/VL с Саконого клиента	O365 по Cloud Agreement конечного клиента

Результаты:

- Полные результаты обследования по используемым программным продуктам
- Ключевые идеи и рекомендации на основе полного и точного анализа текущего программного развертывания, лицензионных прав и процессов управления
- Сводные данные о действующей позиции по лицензированию используемого программного обеспечения
- Выводы и рекомендации по устранению выявленных проблем с лицензированием программного обеспечения
- Корректное оформление договоров с конечными клиентами

- Правильное ведение внутренней документации и отчетности
- Выбор оптимального способа лицензирования
- Соблюдение ограничений при использовании лицензий для внутренних потребностей, демонстраций, тестирования и администрирования
- Повышение осведомленности правил лицензирования/интерпретации соглашения SPLA среди сотрудников, поскольку управление лицензиями редко является основной задачей технического персонала в любой компании.

Преимущества работы с нами:

- Реализуем комплексные проекты оптимизации ИТ-инфраструктуры: от аудита и постановки задачи до внедрения и обучения пользователей
- Имеем собственную методологию проектов оптимизации инвестиций в ПО: обследования серверной инфраструктуры, готовности к переходу в облака, кибербезопасности
- Разработчики ГОСТ Р ИСО/МЭК 19770-1-2014 (ISO/IEC 19770-1)

Наши награды:

- Финалист международного конкурса Microsoft Partner of the Year 2016
- Победитель российского конкурса партнерских ИТ-решений Microsoft в номинации Software Asset Management 2016
- Сертификат за лучшие Cloud-проекты
- Сертификат за самые качественные рекомендации по модернизации ИТ-инфраструктуры
- Сертификат за развитие Software Asset Management в SMB

Свяжитесь с нами:

Антон Витвицкий

Руководитель отдела консалтинга

vitvitskiy@iterbi.ru

Ольга Михайлова

Руководитель направления управляемых сервисов

mihaylova@iterbi.ru